

Un partenariat à long terme réussi



ÉTUDE DE CAS

Industrie :

Secteur de l'aérospatiale

Portée du travail :

L'un des principaux fabricants de pièces d'origines de l'industrie aérospatiale a conclu un contrat avec Global Partner Solutions pour répondre à ses besoins en matière de performance de la chaîne d'approvisionnement et d'assurance de la livraison, notamment en améliorant la rentabilité globale des fournisseurs. L'énoncé des travaux (EdT) comprend la pleine responsabilisation des éléments livrables du projet (résultats et ressources), d'une réponse rapide et précise aux demandes, et de l'assurance d'une culture « le temps est un facteur essentiel ».

Activités :

Au cours des cinq (5) dernières années, GPSI a développé, géré et appliqué des procédures et des processus d'exploitation standards traitant tous les éléments livrables. L'équipe approvisionne, évalue, intègre et déploie des ressources qualifiées dans le monde entier (Amérique du Nord-APEC-EMOA) dans les 48 heures, en maintenant un réseau de ressources prêtes à être déployées.

L'équipe GPSI continue de relever les défis, et est également en mesure de standardiser les éléments livrables de toutes les ressources issues de différentes cultures, fuseaux horaires et langues.

De plus, en utilisant les derniers outils technologiques disponibles, GPSI offre à ses clients un accès en temps réel grâce à la production de rapports automatisés, en plus d'offrir des rapports trimestriels lui permettant de suivre les performances. Nous améliorons continuellement nos outils et nous nous adaptons également aux besoins de nos clients à mesure qu'ils évoluent.

Résultat :

La coopération étroite entre GPSI et le client est le résultat d'un service et d'un soutien à la clientèle exceptionnels, et de plus de 560 mandats réussis dans 13 pays.

Contactez-nous pour en savoir plus !



5+

Plus de 5 ans de partenariat



13

pays



560

mandats réussis